

Doorwin BV: 'Verwerking rondhout naar 300.000 kubieke meter per jaar'

door Vernon Texel

DWT 17/10/2005

Paramaribo - Doorwin BV, de meest gerede koper van Bruynzeel Suriname Houtmaatschappij NV, wil een jaarlijkse verwerking van 100.000 kubieke meter rondhout realiseren en deze gefaseerd opvoeren tot 300.000 kubieke meter. Daarvoor zal het bedrijf alleen al voor de aanschaf van moderne machines en het opzetten van logistieke voorzieningen 20 miljoen US dollar investeren. Ook wil het Nederlands-Belgisch bedrijf rond de 10.000 prefab-woningen per jaar gaan bouwen. Deze kunnen gedeeltelijk ook in hout worden opgetrokken. De mogelijkheden daartoe worden nog bestudeerd.

Het bedrijf zal echter vierentwintig uur moeten draaien om deze beoogde profit te behalen. Ook zal er geïnvesteerd worden in goed management en zullen zaken professioneler worden aangepakt. Deze mededelingen deed Jan Kersten donderdag tijdens een kennismakingsbezoek aan minister Siegfried Gilds van Handel en Industrie (HI).

Kersten was vergezeld van twee buitenlandse investeerders en Rajen Pahladsingh. Met deze drie investeerders is Doorwin BV een joint venture aangegaan. "Partijen zijn ervan overtuigd dat de Raad van Ministers half december akkoord gaat met de overeenkomst waardoor met de reorganisatie van Bruynzeel kan worden begonnen," zegt Gerold Vliet, communicatieadviseur van minister Gilds. Kersten benadrukt dat wereldwijd een enorme vraag aan rondhout het aanbod overtreft. Zakendoen met Suriname zou in dit licht dan ook heel goed van pas komen. Naast het bespreken van de voornemens die het bedrijf met Bruynzeel heeft, zijn met Gilds ook zaken rond de import- en exportvergunningen besproken. "Verder zijn er nog enkele kleine breekpunten waarvan gehoopt wordt dat die snel tot het verleden gaan behoren," deelt Vliet verder mee. HI-minister Gilds juicht het Surinaams component, de persoon van Pahladsingh, toe en is grote voorstander van de privatisering van Bruynzeel. Hij hoopt dat er adequate voorzieningen worden getroffen voor die werknemers die door de binnenkort te tekenen overeenkomst, worden afgevoerd.

Met een omzet van circa 285 miljoen euro is Doorwin BV sinds de jaren negentig de Nederlandse marktleider op het gebied van ontwikkeling, productie en verkoop van houten en kunststof kozijnen, deuren en ramen. Doorwin BV is een holding, die het beheer voert over vijftien gespecialiseerde en zelfstandig opererende bedrijven. Het bedrijf was door de consultant Ernst & Young geselecteerd uit een groep van twintig geïnteresseerden, als één van de drie potentiële kopers. De onderneming wil in alle activiteiten een sterke marktpositie innemen. Binnen alle divisies van deze groep is de strategie erop gericht om bestaande concurrentievoordelen door productdifferentiatie, serviceniveau, of het vestigen van een merknaam te consolideren. Verder is het streven er ook op gericht nieuwe voordelen te creëren en duurzaam te exploiteren. Als het productieproces eenmaal op gang is, zal Doorwin NV zich richten op het exporteren van halffabrikaten, omdat er veel meer profijt hieruit valt te halen, vindt Kersten. Ook afval zal geëxporteerd worden voor bepaalde doeleinden. Daarnaast richt het bedrijf zich op de lokale markt. De blikken zijn vooral gericht op de niche markt.-